

未経験・第二新卒歓迎 東京営業開発部

募集要項

仕事内容

営業職は、お客様のニーズや市場動向を分析し、当社の研究開発部門と連携しながら最適な製品を提案します。

当社の営業は、単に製品を販売するだけではありません。担当顧客に対して、商品開発の企画・提案から、価格交渉、与信管理、販売管理まで一貫して携わります。お客様の課題解決を最後まで担うことで、深い信頼関係を築きながら営業活動を行います。

営業・研究開発・製造をつなぐ中心的な役割として、市場ニーズをもとに新たな製品や用途の開発をリードする仕事です。

お客様・商材

- ・当社製造の非イオン界面活性剤を幅広い業界のお客様へ提案します。
- ・既存のお客様の研究・技術部門を訪問し、商品提案や課題解決のための新製品開発を行います。
- ・HPからのお問い合わせや商社様からの引き合いを受けた新規ユーザーへの訪問も行います。

就業環境

- ・未経験の方も安心の教育体制です。
はじめは先輩社員と一緒に営業に同行し、商談の進め方を学び、製品の知識や提案手法を身につけていきます。
- ・組織構成：7名
幅広い年代が活躍中（30代：3名、40代：2名、50代：1名、60代：1名）

募集要件

学歴：大卒以上

<必須>

- ・理系専攻または化学業界での実務経験をお持ちの方

<歓迎>

- ・製造メーカーで営業や開発の経験のある方
- ・商社で化学品の営業経験のある方
- ・化学業界で営業、購買、研究、生産計画、品質管理の経験のある方

こんな方に来てほしい！

- ・自分で考え行動的に動ける方
- ・意欲があり努力を惜しまない方

勤務地

東京支店（最寄り：岩本町駅徒歩5分）

東京都千代田区岩本町2丁目5-12ツインビル7F

選考フロー

書類選考→適性検査→最終面接(対面1回)

賃金

- ・ 想定年収
460～570万円
- ・ 月給
290,000円～356,400円
- ・ 給料備考
※年齢、資格、経験等による
※上記月給は基本給・等級手当・部署手当・皆勤手当で構成
※月給制（毎月末日締、当月25日払）
- ・ その他手当
時間外手当、休日勤務手当、資格手当、通勤手当、家族手当(配偶者、子一人につきあり)、食事手当(仕出し弁当がないため7,500円/月が固定)、役職手当、役割手当、営業手当
- ・ モデル年収例
年収460万 第二新卒／未経験／大卒以上
年収510万 30歳／営業経験者／大卒以上
年収570万 35歳／営業経験者(主任以上)／大卒以上

勤務条件

- ・ 就業時間 ※1か月単位の変形労働時間制
9：00～17：30（休憩50分）
- ・ 時間外労働(残業)
全社：11.8時間 部署別：8.8時間(月平均 2025年度実績)
- ・ 休日
年間123日 ※土日祝休み、年4回程度土曜日出勤あり
※GW、お盆、年末年始はお休みです
- ・ 有給休暇
入社時5日付与、半年後に法定有休10日付与のため初年度計15日付与、最大20日/年
年間有休取得率81.2%(2025年度実績)

待遇・福利厚生

- ・ 試用期間：6か月
- ・ 定年：60歳
- ・ 賞与：年3回（6月・7月・12月）
- ・ 社会保険：健康、雇用、労災、厚生年金
- ・ 福利厚生：借上社宅制度(家賃初年度7割会社負担)、奨学金返還支援制度(返還月額半額補助)、育児目的休暇制度、慶弔休暇有、時間単位での年次有給休暇、在宅勤務制度、健康診断時オプション検診補助有、インフルエンザ予防接種費用補助、退職金(勤続3年以上)、財形貯蓄制度、サークル活動費用補助、会社負担の保険制度（総合福祉団体定期保険・3大疾病保障保険）、確定給付企業年金(DB)、企業型確定拠出年金(DC)

成長を支える制度

- ・ 研修制度 あり（新入社員研修、階層別研修など）
- ・ 工場研修の場合有（2～3か月程度）
- ・ 資格取得支援制度
- ・ 社内資格取得制度 あり